

GA MAE

ASSURANCES VIE

On vous croit, on vous suit

LE JOURNAL DE VOTRE ASSUREUR VIE

| N° 02 | SEPTEMBRE - DECEMBRE | 2022

**P8 LA GA ASSURANCES VIE,
TOUJOURS PLUS PROCHE
DE SES CLIENTS**

LA RÉDACTION

Directeur de Publication :
M. Banabam AOUFOULI
Redacteur en Chef
M. Younoussa SIDIBE

Membre de l'équipe
de rédaction :
M. Jacques T. COULIBALY
M. Jean-Baptiste SOUROU
M. Abdoulaye KARAMBIRI
M. Adrien TIENDREBEOGO



P9 Le Groupe GA participe à l'édition 2022 de la coupe de l'APSAB



P11 Focus / Le métier de financier dans une compagnie d'Assurance Vie



+226 25 31 77 75



+226 77 33 81 11

www.ga.bf

On vous croit, on vous suit



EDITO

Chers clients et partenaires,

L'année qui vient de s'écouler a été marquée par des défis multidimensionnels sans précédent pour notre pays, avec ses corollaires sur notre secteur.

Grâce à votre fidélité et à votre résilience, nous avons réussi à relever les challenges que ce contexte de crises nous imposait.



Banabam **AOUFOULI**

Directeur Général

C'est le lieu pour nous de vous traduire nos vifs remerciements et notre reconnaissance pour votre confiance sans cesse renouvelée en votre société depuis plus de seize (16) ans maintenant.

Chers collègues,

Votre engagement quotidien au travail, votre esprit d'équipe et votre résilience ont été déterminant au cours de cette année. Les performances significatives réalisées sur plusieurs indicateurs en témoignent.

Félicitations pour votre dévouement et votre sens du sacrifice.

Fidèle à sa tradition d'entreprise innovante, au cours du second semestre 2022, la GA ASSURANCES VIE a travaillé à mettre à la disposition de ses clients, ses partenaires et du public burkinabè, deux nouveaux produits : Mixte Plus et LAAFIA.

Mixte Plus vous permet d'épargner en vue de financer vos projets tout en garantissant à vos proches un capital en cas de disparition prématurée. Quant à l'assurance LAAFIA, elle vise à permettre à nos assurés de préparer avec aisance les conditions d'une meilleure prise en charge des frais de leurs obsèques.

Nous entamons maintenant une nouvelle année, pleine de possibilités et de nouveaux défis. Nous sommes résolus à continuer à innover, à nous améliorer et à nous dépasser pour atteindre nos objectifs communs pour le grand bonheur de nos clients et partenaires.

L'année 2023 est placée sous le signe de la satisfaction client.

Nous vous souhaitons à toutes et à tous, nos meilleurs vœux pour cette année 2023. Qu'elle soit une année de santé, de joie, de bonheur et de succès dans nos entreprises respectives. Et qu'elle soit une année de paix et de sécurité retrouvées pour notre beau pays, le Burkina Faso.

Prions ensemble qu'elle soit l'année qui va voir nos Forces de Défense et de Sécurité (FDS), appuyées par les Volontaires pour la Défense de la Patrie, vaincre définitivement les forces obscurantistes qui écument notre beau pays, depuis trop longtemps maintenant.

Bonne et Heureuse Année 2023 !!!



On vous croit, on vous suit
À chaque instant, vous apporter une sérénité
face aux aléas de la vie humaine.

Nos valeurs

DISPONIBILITÉ

DYNAMISME

INNOVATION

ÉCOUTE

CONFIANCE



Immeuble Espace Fadima, Avenue du Président
Aboubacar Sangoulé LAMIZANA,
01 BP 6275 Ouagadougou 01



+226 25 31 77 75



+226 77 33 81 11



www.ga.bf



@GAassurances

LA GA ASSURANCES VIE INNOVE AVEC MIXTE PLUS ET LAAFIA



Fidèle à sa vocation d'entreprise innovante, la GA ASSURANCES VIE met désormais à votre disposition deux nouveaux produits innovants : MIXTE PLUS et LAAFIA.

Nous vous invitons à découvrir ces deux produits.

ASSURANCE MIXTE PLUS

1. QU'EST-CE QUE C'EST ?

Le contrat "Mixte Plus" est un contrat d'assurance individuel sur la vie qui permet le versement d'un capital au souscripteur en cas de vie et en cas de décès aux bénéficiaires désignés dans le contrat.

En cas de décès et en fonction de la cause de décès, la Mixte Plus permet de doubler ou de tripler son capital,

Le contrat Mixte Plus offre 3 options en cas de décès accidentel :

- L'option classique ;
- L'option sécurité ;
- L'option sécurité +.

2. QUE COUVRE CE CONTRAT ?

Votre contrat "Mixte Plus" garantit au(x) bénéficiaire(s) que vous avez désigné(s) le versement d'un capital dans les conditions ci-après définies :

- Garantie en cas de vie au terme du contrat: Nous garantissons au(x) bénéficiaire(s)

désigné(s) le versement d'un capital ;

- Garantie en cas de décès ou d'invalidité absolue et définitive de l'assuré pendant la durée du contrat :

Nous garantissons au(x) bénéficiaire(s) désigné(s) le versement d'un capital égal au capital en cas de vie à terme.

- Garantie en cas de décès ou d'invalidité absolue et définitive de l'assuré résultant d'un accident pendant la durée du contrat :

Nous garantissons au(x) bénéficiaire(s) désigné(s) le versement d'un capital égal :

- Au capital en cas de vie à terme si vous avez souscrit à l'option classique ;
- Au double du capital prévu à terme si vous avez souscrit à l'option sécurité ;
- Au triple du capital prévu à terme si vous avez souscrit à l'option sécurité+.

3. A QUI S'ADRESSE-T-IL ?

Toute personne physique peut souscrire au contrat "Mixte Plus" si elle justifie d'un âge compris entre 18 et 60.

4. POURQUOI SOUSCRIRE ?

Les conditions de vie peuvent être difficiles à la retraite, si elle est mal préparée. Également votre famille peut se retrouver dans des difficultés financières en cas de départ prématurée. Souscrire à la Mixte Plus, c'est épargner tout en protégeant sa famille.

5. QUELS SONT LES AVANTAGES ?

- Offre une double couverture à l'assuré (épargne et prévoyance) ;
- Garantie un capital en cas de vie ou de décès ;
- Permet au souscripteur de se garantir un capital pour la réalisation de ses projets ;
- Permet de mettre à l'abris sa famille en cas de décès ;
- Permet de doubler ou de tripler son capital en cas de décès accidentel ;

6. LES EXCLUSIONS

- Le suicide ou tentative de suicide de l'assuré ;
- Le meurtre de l'assuré par le bénéficiaire ;
- Le risque de guerre étrangère, sauf dans les conditions qui seront déterminées par la législation à intervenir sur les assurances sur la vie en temps de guerre ;
- Le décès consécutif à la participation volontaire de l'assuré à un acte de terrorisme, de sabotage ou à un crime ;
- Le décès résultant de conséquences d'épidémies, de pandémies ou de toutes autres catastrophes sanitaires reconnues comme telles par les autorités publiques et par l'OMS.

7. EXEMPLE DE SIMULATION

Age à la souscription du contrat	Durée du contrat	Option choisie	Capital en cas de vie	Capital en cas de décès/IAD	Capital en de décès Accidentel	Montant de la prime mensuelle
35	10	Classique	5 000 000	5 000 000	5 000 000	38 788
35	10	Sécurité	5 000 000	5 000 000	10 000 000	39 062
35	10	Sécurité +	5 000 000	5 000 000	15 000 000	39 336

ASSURANCE LAAFIA

1. QU'EST-CE QUE C'EST ?

Le contrat "LAAFIA" est un contrat d'assurance vie individuelle de type vie entière. Il a pour objectif de garantir un capital pour la prise en charge des obsèques de l'assuré.

Le paiement de la prime est périodique et temporaire et la durée est fixée dans les conditions particulières.

2. A QUI S'ADRESSE-T-IL ?

Toute personne physique dont l'âge est compris entre 18 et 64 ans à la date de souscription.

3. POURQUOI SOUSCRIRE ?

- Permet au bénéficiaire du contrat de faire face aux dépenses liées aux obsèques de l'assuré ;
- Les primes versées ne sont pas à fond perdu ;
- La garantie est acquise pour le restant des jours de l'assuré ;
- Possibilité de demander un rachat partiel.

4. COMMENT SOUSCRIRE ?

La souscription se fait auprès de la GA-VIE ou auprès de tous autres représentants ;

- Remplir un formulaire de déclaration du risque lors de la souscription ;
- S'engager à payer régulièrement les cotisations ;
- Le paiement de la dernière prime devra intervenir avant le soixante-cinquième anniversaire de naissance de l'assuré ;
- Le paiement de la prime peut être mensuel, trimestriel, semestriel, annuel ou unique.

5. LES EXCLUSIONS

- Le suicide ou tentative de suicide de l'assuré ;
- Le meurtre de l'assuré par le bénéficiaire ;
- Le risque de guerre étrangère, sauf dans les conditions qui seront déterminées par la législation à intervenir sur les assurances sur la vie en temps de guerre ;
- Le décès consécutif à la participation volontaire de l'assuré à un acte de terrorisme, de sabotage ou à un crime ;
- Le décès résultant de conséquences d'épidémies, de pandémies ou de toutes autres catastrophes sanitaires reconnues comme telles par les autorités publiques et par l'OMS.

6. SIMULATION

Age à la souscription du contrat	Durée de paiement	Capital garanti	Prime mensuelle
55	10	1 000 000	6 604
50	15	1 000 000	4 494
45	20	1 000 000	3 392
40	25	1 000 000	2 714

SIDIBE Younoussa

LA GA ASSURANCES VIE, TOUJOURS PLUS PROCHE DE SES CLIENTS



Dans le souci de se rapprocher davantage de ses clients, la GA Assurances Vie a entrepris une série de visites de proximité à leur endroit, à l'orée de l'année 2023. Cette démarche vise à leur témoigner la reconnaissance de la société pour la confiance renouvelée, mais également recueillir leurs attentes vis-à-vis de leur assureur pour une collaboration plus dynamique.

Mercredi 28 décembre 2022. Il est 10h 15mn lorsque nous franchissons le portail du domicile du client Dieudonné BASSONON. L'équipe de la GA Assurances Vie était composée de Younoussa SIDIBE et de Jean Baptiste SOUROU, tous en charge de l'animation commerciale au sein de la société. Elle était porteuse d'un sympathique message du Directeur Général, Banabam AOUFOULI, à l'adresse de M. BASSONON. Celui ci a exprimé sa gratitude face à notre démarche qu'il juge salubre. Et de poursuivre : *« La GA Assurances Vie est une compagnie toujours à l'écoute de ses clients et qui se caractérise par une grande flexibilité dans le traitement de mes dossiers. Votre attitude aujourd'hui me met davantage en confiance et développe sans doute en moi un sentiment d'appartenance à la GA. C'est aussi la seule compagnie qui me notifie de façon régulière mes états de cotisations. Les gars, je suis fier d'appartenir à la grande famille GA Assurances Vie. Perpétuez vos bonnes actions, on est ensemble ! ».*

A la suite de M. BASSONON, l'équipe commerciale a mis le cap sur le quartier Gounghin, situé au Centre-Ouest de la ville de Ouagadougou. Là, nous attendait le client

Issa ZAMPALIGRE. Avec lui, nous avons eu des échanges francs et emprunts de bonhomie. Pour M. ZAMPALIGRE : *« La GA Assurances Vie est une société très disponible à travers ses commerciaux, mais également très à l'écoute de ses clients. Cohabiter, c'est être amené à se bagarrer souvent mais sans se séparer. Le plus utile, c'est de se retrouver sur la même table pour discuter et repartir sur de bonnes bases. C'est cela avoir le sens des affaires. J'encourage la GA Assurances Vie. Puisse-t-elle continuer à être toujours proche et à l'écoute de ses clients et partenaires, tout en œuvrant toujours à améliorer continuellement ses délais de traitement de mes dossiers. Je suis client à la GA Assurances Vie, j'y reste ! ».*

La délégation n'a pas effectué le déplacement les bras vides. Chaque client visité a eu droit à un présent offert par la Direction Générale de la société, qui entend pérenniser cette démarche commerciale. En attendant, la GA Assurances Vie continue son petit bonhomme de chemin tout en contribuant à améliorer la protection assurantielle des populations burkinabè par des solutions de couverture adaptées à leurs besoins.

Jean Baptiste SOUROU

LE GROUPE GA PARTICIPE À L'ÉDITION 2022 DE LA COUPE DU PRÉSIDENT DE L'APSAB



Du 30 novembre au 02 décembre 2022, s'est tenue au stade René MONORY à Ouagadougou, la quatrième édition de la coupe de l'Association Professionnelle des Sociétés d'Assurances du Burkina (APSAB).

Comme les années antérieures, le Groupe GA était de la partie aux côtés de la SONAR, SUNU, UAB, CORIS Assurances, RAYNAL, JACKSON + CIF + YELEEN + GLOBUS qui formait une seule et même équipe. Notons au passage que SANLAM qui devrait participer au départ a finalement désisté, qualifiant du même coup son adversaire RAYNAL pour les demi-finales.

Après les allocutions des officiels, le coup d'envoi de la compétition a été donné entre la SONAR et l'UAB. Cette confrontation s'est soldée par la victoire de l'équipe de la SONAR sur le score de deux buts à zéro (2-0) en faveur de la SONAR.

Le Groupe GA a affronté CORIS Assurances lors du troisième match le 30 novembre 2022. L'équipe du groupe GA a fait une très

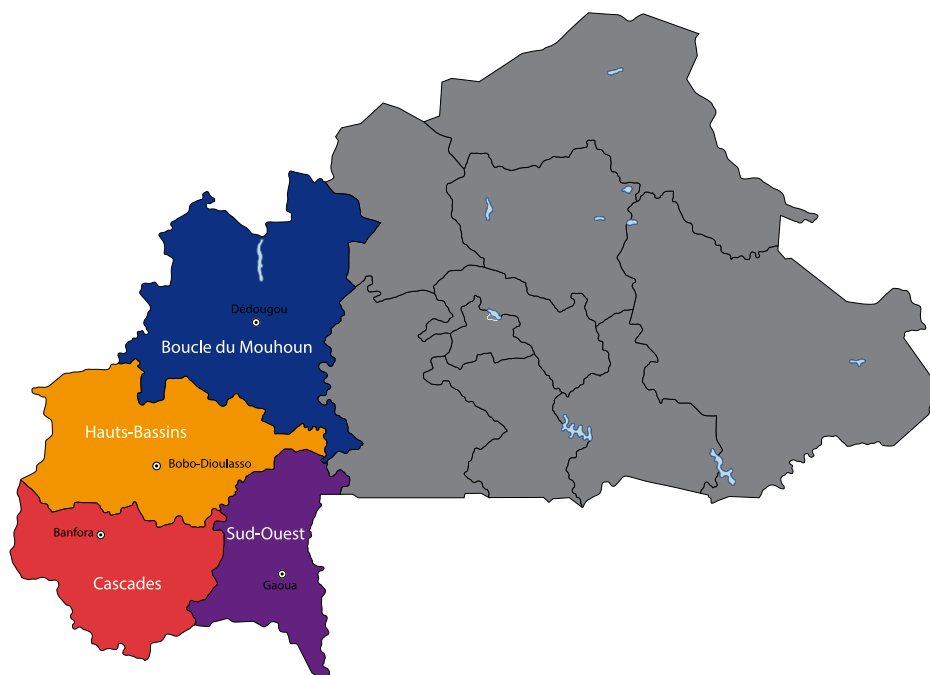
bonne entame du match et a dominé durant toute la première partie. Contre toute attente, elle s'est inclinée en seconde mi-temps sur le plus petit score de (0-1).

La finale a opposé l'équipe de la SONAR à celle de CORIS Assurances le 02 décembre 2022. Les deux équipes ont livré un match de très haut niveau et les spectateurs ont pris du plaisir à regarder ces talents s'exprimer sur le terrain.

L'édition 2022 a connu son dénouement avec le triomphe de CORIS Assurances.

Le tournoi s'est déroulé dans un esprit de fair-play et cela a été salué par le président de l'APSAB. Rendez-vous est pris pour le dernier trimestre 2023.

KARAMBIRI Abdoulaye



Ce deuxième semestre de l'année 2022 a été marqué par des faits majeurs.

Au titre de ceux-ci, nous notons primo, une consolidation de la politique de maillage du territoire national par l'ouverture de nouvelles agences initiée par le siège depuis un certain temps. Ainsi, la ville de Dédougou a connu l'inauguration et l'ouverture d'une agence générale.

Ensuite, cette politique d'extension des points de vente ne va pas sans conséquence en termes d'exigences aux plans « opérationnel » et « commercial ».

En effet, dans la perspective de donner davantage de contenu à cette politique de rapprochement et de proximité, des missions prospectives ont été organisées dans des chefs-lieux de provinces et circonscriptions administratives situés à l'ouest. Tours à tours, des localités telles que DEDOUGOU, BOROMO, HOUNDE, BANFORA,

NIANGOLOKO, ORODARA, DIEBOUGOU et GAOUA ont reçu la visite de nos différentes équipes commerciales.

Ces missions intensives ont eu comme prélude, le renforcement des effectifs et des capacités techniques et commerciales de notre force de vente à travers des formations sur de nouveaux produits mis sur le marché par notre institution.

Il est par ailleurs important de noter que ce deuxième semestre se caractérisant entre autres par l'installation de la saison pluvieuse et les vacances scolaires, nos activités en ont été fortement impactées.

Enfin, sur le plan culturel, Bobo-Dioulasso, capitale culturelle du pays, a manqué de peu la tenue de la 20^{ème} édition de la Semaine Nationale de la Culture (SNC) qui était prévue pour se tenir du 26 novembre au 3 décembre 2022.

Ainsi, les autorités politiques nationales venaient-elles de procéder à un report de cette biennale de la culture burkinabè.

COULIBALY T. Jacques



LE METIER DE FINANCIER DANS UNE COMPAGNIE D'ASSURANCE VIE



Qu'est-ce qu'un financier ?

La finance est l'étude des mécanismes et des marchés qui permettent à des individus, des entreprises et des organisations de gérer leur argent et de prendre des décisions d'investissement. Elle permet de faire transiter des capitaux des agents économiques excédentaires (qui disposent d'une épargne à faire fructifier) aux agents économiques déficitaires (qui en ont besoin pour se financer, croître,...). Elle traite de la planification, de l'allocation et la réallocation des capitaux et de la gestion des ressources financières. Elle inclut également l'analyse des risques et des retours potentiels associés à ces décisions d'investissement.

Un financier est donc une personne qui s'occupe de gérer l'argent et les investissements d'une entreprise ou d'une personne. Les financiers utilisent leur connaissance, des marchés financiers et de leurs produits, des tendances économiques et des politiques financières pour aider les entreprises à maximiser leur rentabilité et les particuliers à atteindre leurs objectifs financiers. Ils peuvent être employés par une entreprise, une institution financière (banques et établissements financiers, fonds d'investissements,...), une compagnie d'assurance vie ou non vie, une société de gestion de patrimoine, ou être des conseillers

indépendants.

Le rôle d'un financier dans une compagnie d'assurance vie.

Dans une compagnie d'assurance vie, le financier joue un rôle clé dans la gestion des actifs et des passifs de l'entreprise, ainsi que dans la planification et la mise en œuvre de la politique financière.

Les principales responsabilités d'un financier dans une compagnie d'assurance vie peuvent inclure :

- La gestion des actifs : Les financiers gèrent les investissements de l'entreprise dans différents actifs tels que les actions, les obligations, les biens immobiliers et les produits dérivés. Ils s'assurent que ces investissements sont efficacement alloués pour maximiser les rendements et minimiser les risques.

- La gestion des passifs : Les financiers s'occupent de la gestion des engagements financiers de l'entreprise, tels que les polices d'assurance vie, les contrats d'épargne et les annuités. Ils s'assurent que les passifs sont bien évalués et que les différentes provisions pour les engagements relatifs aux contrats sont suffisantes.

- La planification financière: Les financiers travaillent avec les autres entités, pour établir les objectifs financiers à court et à long terme de la compagnie. Ils mettent en place des budgets et des prévisions financières pour s'assurer que l'entreprise reste en bonne santé financière tout en respectant les engagements envers les clients, partenaires et fournisseurs.

- Le contrôle de gestion :

Les financiers contrôlent la comptabilité de l'entreprise et veille à la bonne gestion de sa trésorerie. Ils développent des outils d'aide à la prise de décision pour les responsables de l'entreprise.

- La veille réglementaire : Les financiers assurent que l'entreprise respecte les règles et les réglementations qui régissent les compagnies d'assurance vie, y compris les exigences de fonds propres et de solvabilité. Ils s'assurent également du respect des dispositions en matière de lutte contre le blanchiment de capitaux et de financement du terrorisme au sein de la compagnie.

- La gestion des risques : Les financiers évaluent les risques liés aux activités de l'entreprise, tels que les risques de taux d'intérêt, les risques de crédit et les risques de marché, et mettent en place des stratégies pour gérer ces risques afin d'en atténuer l'impact sur les performances d'ensemble de la société.

Dans l'ensemble, le financier joue un rôle clé dans la gestion des finances de la compagnie d'assurance vie, en veillant à ce que l'entreprise soit

financièrement stable, solvable et conforme aux règles et réglementations régissant les compagnies d'assurance vie.

Les exigences du métier de financier

Pour devenir financier, il y a certaines exigences que vous devez remplir :

- Niveau d'étude : Pour entrer dans le domaine de la finance, il est généralement nécessaire d'avoir un diplôme en finance, en comptabilité, en économie ou dans une discipline connexe. Les diplômés en mathématiques, en statistiques ou en informatique peuvent également être qualifiés pour certaines positions de finance.

- Expérience professionnelle: Certaines positions de finance nécessitent une expérience professionnelle préalable. Par exemple, pour devenir analyste financier ou gestionnaire de portefeuille, il est souvent nécessaire d'avoir quelques années d'expérience professionnelle dans le domaine de la finance.

- **Compétences techniques:** Les financiers doivent avoir une solide compréhension des concepts financiers,



tels que les ratios financiers, les modèles de valorisation, les produits dérivés et les théories de l'investissement.

- **Compétences en informatique :** Les financiers utilisent des logiciels de finance, de comptabilité et de gestion de données pour analyser les données financières. Il est donc important d'avoir des compétences en informatique et de savoir utiliser des outils tels que les feuilles de calcul Excel et les programmes de base de données.
- **Qualités personnelles :** Les financiers doivent être rigoureux, organisés, et avoir de bonnes capacités d'analyse et de synthèse .. Ils doivent également être capables de travailler sous pression et de prendre des décisions rapidement. Une attitude proactive et une bonne capacité à gérer

le stress sont également des atouts pour réussir dans ce métier.

Comment devient-on financier ?

Devenir financier implique généralement une combinaison de formation académique et d'expérience professionnelle. Les étapes pour devenir un financier peuvent varier en fonction des domaines d'activités, mais voici un aperçu général des étapes courantes :

- Obtenir un diplôme universitaire en finance, en comptabilité, en économie ou dans une discipline connexe. Les programmes de formation universitaires en finance vous fourniront les bases théoriques et les compétences techniques nécessaires pour entrer dans le domaine de la finance.

Acquérir de l'expérience

professionnelle en travaillant pour une entreprise, une banque, une compagnie d'assurance un cabinet de conseils en finance, une société de gestion de patrimoine, ou en effectuant des stages dans ces structures ci-dessus citées ou des programmes de mentorat ou de certification. Il existe également des programmes de certification professionnelle, comme la certification CFA (Chartered Financial Analyst) ou la certification CPA (Certified Public Accountant).

- Développer vos compétences en informatique en apprenant à utiliser des outils de finance, de comptabilité et les différentes applications de la suite Microsoft Office tel que Excel.

En résumé, le métier de la finance est au cœur de la performance financière d'une compagnie d'assurance vie. C'est un métier passionnant mais aussi très exigeant.

*Younoussa SIDIBE
Lassina SOMA*

ANNONCES



Bonne & Heureuse Année

2023

+226 25 31 77 75

+226 77 33 81 11

www.ga.bf

@GAassurances

On vous croit, on vous suit

GA
ASSURANCES VIE

*SIDIBE Younoussa
TIENDREBEOGO Adrien*

ZOOM SUR LE POSTE D'ASSISTANT DE DIRECTION

Présentez-vous à nos lecteurs...

Je me nomme Zounongo Christelle BAMOGO. Je suis Assistante de Direction à la GA ASSURANCES VIE depuis août 2020.

Comment gérez-vous le stress ?

Le stress fait partie intégrante de la vie. Peu importe notre âge ou notre emploi du temps, nous en vivons tous. Le stress peut accroître la performance, mais lorsqu'il est trop intense, il peut y nuire.

Pour gérer le stress, j'ai une activité indispensable qui est la marche. L'assistante de direction pratique au quotidien la marche (le fait de faire la navette entre les différents bureaux pour transmettre les parapheurs et dossiers). En effet, la marche aide à canaliser l'adrénaline relâchée dans le corps. En plus de la marche, j'écoute souvent la musique ou je pratique la lecture. La lecture permet non seulement de déstresser mais aussi de se cultiver.

Qu'est-ce qui vous a motivée à embrasser le métier d'assistant de direction ?

Ce qui m'a motivé à embrasser le métier d'assistant de direction c'est d'abord le fait que le poste soit polyvalent, ensuite parce que les assistantes de direction, étant en étroite collaboration avec le directeur, sont dans une position unique pour apprendre non seulement



la gestion pratique des affaires, mais aussi le leadership et le management, et enfin parce que le poste permet d'être en contacts avec plusieurs personnes.

Comment devenir assistante de direction ?

Pour devenir assistante de direction, il est nécessaire d'avoir au préalable un BAC+2 en assistantat de direction ou un DUT ou BTS en assistantat de direction. A l'issue de l'obtention d'un BTS ou d'un DUT, vous pouvez compléter votre formation en un an par une licence professionnelle afin d'acquérir une spécialisation.

Quelles sont les tâches d'un assistant de direction ?

C'est un poste assez polyvalent qui a pour objectif d'optimiser la gestion de l'activité d'un ou plusieurs responsables. Sa principale mission est de trouver la bonne organisation pour permettre à son dirigeant de se focaliser sur ses propres missions de directeur.

Pour cela, l'assistant de direction s'occupe à gérer quotidiennement toutes les questions administratives et organisationnelles :

- L'accueil physique et téléphonique des visiteurs, des clients, des partenaires, ...

- La gestion du courrier,
- La prise en charge de l'organisation logistique d'événements internes et externes : réunions, présentations, séminaires, salons, ...
- La rédaction de supports de communication interne : comptes-rendus, notes, avis, ...
- La gestion administrative des contrats et du personnel,
- Superviser les préparatifs de voyage,
- Passer et répondre à des appels,
- La gestion du planning et de l'agenda du directeur,
- La préparation, l'archivage et le suivi de dossiers administratifs,
- L'organisation d'événements internes et externes (formations, réunions, réceptions).

En plus de ces tâches, l'assistante de direction doit être un véritable bras droit du directeur, sa mission est de l'assister dans tous les aspects de son travail pour lui faire gagner en temps et en efficacité.

Quelles sont vos principales satisfactions concernant votre métier ?

Je dirai que mes principales satisfactions résident en celles de mon supérieur hiérarchique et de l'ensemble du personnel, des clients, partenaires ... Lorsque ceux-ci sont satisfaits de mon travail, je suis aussi satisfaite.

Avez-vous par moment des regrets dans l'exercice de votre métier ?

Je n'ai en aucun moment eu de regret dans l'exercice de mon métier. En effet, je n'ai pas encore rencontré de difficulté dans l'exercice de mes fonctions qui puisse me faire regretter. Bien au contraire, je suis fière de mon métier au regard de la saine collaboration qu'il y a entre moi et mon supérieur hiérarchique ainsi qu'avec les autres collègues.

L'on observe que le métier a plutôt un visage féminin. Qu'est-ce qui pourrait expliquer cela ?

Je ne saurais donner une explication qui puisse justifier cela. A mon humble avis, cela réside dans la mentalité de la société africaine. En effet, le métier a plutôt un visage féminin premièrement à cause des préjugés (la société a assigné ce métier aux femmes et cela fait que beaucoup d'hommes sont réticents à l'idée de l'envisager dans leur carrière professionnelle). Deuxièmement, les femmes sont plus aptes à recevoir des ordres et à les effectuer. Certains hommes, du fait de leur arrogance, ne peuvent pas se résigner à recevoir des ordres venant d'un autre homme et surtout pas venant d'une femme.

Y a-t-il une différence entre l'assistanat de direction et le secrétariat de direction ?

La différence est que le secrétaire s'occupe uniquement des tâches liées au secrétariat tandis que l'assistant de direction joue un rôle plus important. Il est le bras droit du directeur et peut être chargé de missions supplémentaires selon ses besoins. Assistance de direction signifie accompagner, aider le directeur dans la prise de décision, le guider.

Quels conseils donneriez-vous à celui qui veut accéder au métier d'assistanat de direction ?

Être un bon assistant est la partie la plus importante de tout travail. C'est ce qui vous rend irremplaçable. Être le meilleur assistant d'une entreprise a ses avantages, mais c'est aussi beaucoup de travail et il faut une personne prête à faire tout ce qu'il faut pour que le travail soit fait. L'assistant idéal est quelqu'un qui peut prendre des initiatives et résoudre des problèmes sans recevoir d'ordres directs. Un excellent assistant a une capacité naturelle à anticiper les besoins de son patron,

LA GRANDE INTERVIEW

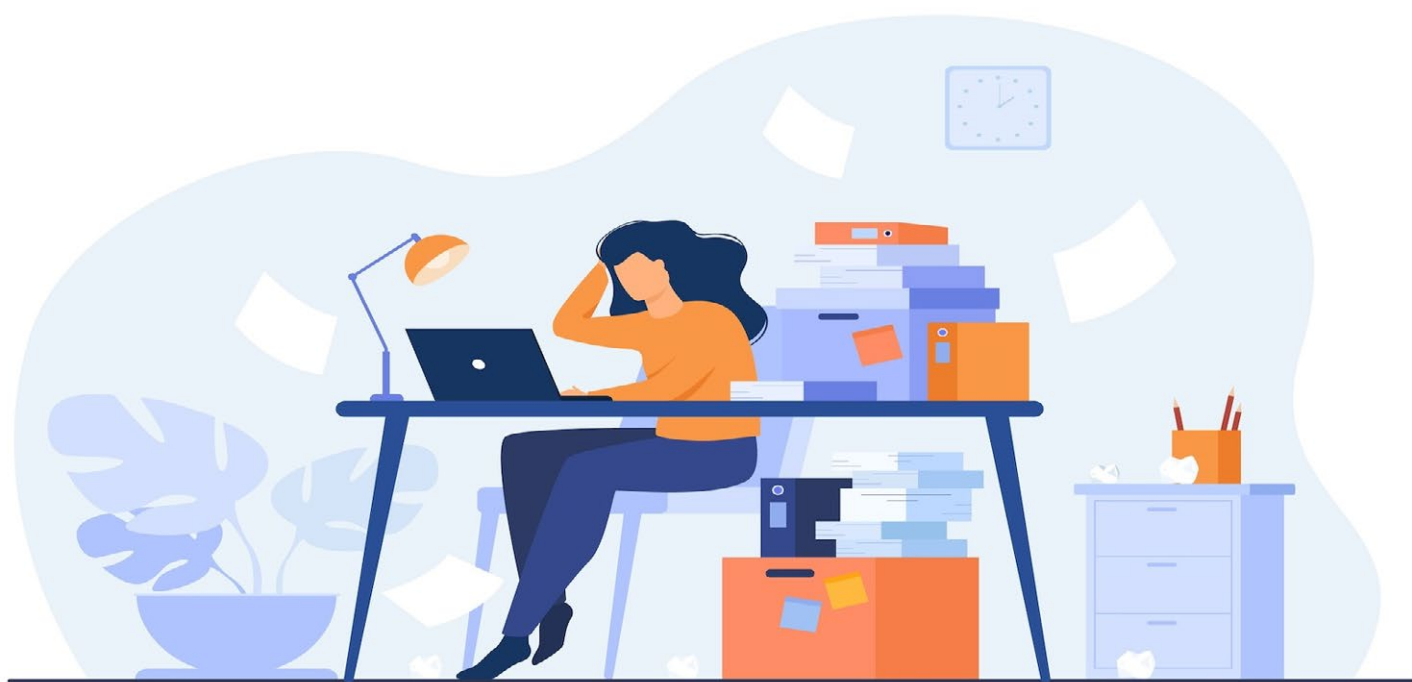
mais n'a pas peur de demander de l'aide quand il en a besoin. En tant qu'assistant de direction, vous êtes le visage de l'entreprise. Votre patron passera un temps considérable avec vous, alors assurez-vous d'être toujours bien soigné et de bien parler. Vous ne savez jamais quand votre patron recevra un client ou un collègue, alors veillez à toujours vous habiller de manière appropriée pour l'occasion et soyez prête à expliquer ce que fait votre entreprise au pied levé.

Votre mot de fin...

Ma gratitude va à l'endroit de la direction

générale qui a placé sa confiance en moi et à l'ensemble de mes collaborateurs qui me soutiennent au quotidien. Je tiens également à remercier les animateurs de notre Magazine qui m'offrent ce cadre d'expression. Je mettrai tout en œuvre pour bien exécuter mes tâches au sein de la GA Assurances Vie, afin d'apporter de meilleurs résultats.

Interview réalisée par Jean Baptiste SOUROU



LE SAVIEZ-VOUS ?



Augmentation de cotisations ou de garanties

A la souscription d'un contrat d'assurance vie, pour des raisons budgétaires, le souscripteur peut être amené à effectuer une souscription avec une cotisation relativement modeste. Par exemple 5 000 F CFA par mois. Ce qui conduirait à un niveau de capital ou de rente assez faible.

Au cours de votre contrat d'assurance vie, vous avez la possibilité de procéder à des augmentations de vos cotisations dans le but d'améliorer le niveau de votre capital au terme ou de la rente prévue. Cela vous permettra de faire face à l'inflation monétaire et à l'augmentation du coût de la vie.

Conditions d'augmentation de cotisation

Vous pouvez à tout moment de votre contrat, procéder à l'augmentation de votre cotisation Générale Plan Retraite Sécurité (GPRS) ou Sésame Retraite. Cela se traduira par une augmentation de votre capital au terme.

Pour les contrats Rente Education Mixte et Béog-Neéré, les augmentations de cotisations sont possibles aux dates anniversaires du contrat. Par exemple si votre contrat a pour date d'effet un 30 novembre, à cette date de chaque année, vous pouvez procéder à l'augmentation de votre cotisation. Cette augmentation conduira à une augmentation des rentes garanties au contrat.

Comment peut-on faire une augmentation de cotisations à la GA-VIE ?

Pour augmenter vos cotisations d'assurance Retraite ou Education, vous devez juste faire une demande d'augmentation et signer une nouvelle délégation si vous payez par prélèvement, ou un nouvel ordre de virement si vous payez par virement bancaire.

Après traitement de votre demande, un avenant d'augment vous sera remis pour signature.

Pour toute information complémentaire, rendez-vous dans la représentation du Groupe GA la plus proche, ou **contactez-nous au 25 31 77 72 ou par whatsapp au 77 33 81 11.**

CARNET ROSE : Emmanuel & Kaïchatou SE SONT DITS OUI



Le cercle des célibataires à la GA Assurances Vie continue de se rétrécir comme peau de chagrin. Le 29 Octobre 2022, Nahum Emmanuel NEBIE, producteur, a définitivement enterré la vie de célibat en convolant officiellement en justes noces avec la ravissante Kaïchatou BILLA, avec laquelle il a opté de toujours regarder dans la même direction.

La cérémonie civile est intervenue à la mairie de Ouaga 2000. Les nombreux parents venus notamment de Fido (Sissili) et de Pakala (Boulgou) ont plus tard été conviés à un sympathique lunch dans le cadre enchanteur de l'Espace du jardin 2000 sis à la Patte d'Oie.

Toutes nos félicitations au couple NEBIE. Nos vœux de bonheur aux plus beaux mariés. Pour la suite, nous vous souhaitons de vous aimer de tout cœur, et de vivre tous les deux, entourés de votre future progéniture, une félicité éternelle !

Jean Baptiste SOUROU

LA FAMILLE NIGNAN PARTAGE SON BONHEUR AVEC LA NAISSANCE DE LEUR FILLE URIELLE



La famille NIGNAN s'est agrandie le samedi 03 décembre 2022, avec la naissance de leur fille, **Fatiha Dania Urielle**.

Bébé et maman se portent bien.

Le Directeur Général et l'ensemble du personnel de la GA Assurances Vie, expriment leurs vives félicitations à l'endroit de Madame Angélique NIGNAN, Directrice Technique de la GA Assurances Vie et souhaitent la bienvenue à la princesse **Fatiha Dania Urielle**.





Assurance

GENERALE TEMPORAIRE DECES



Pour la sérénité de vos proches

On vous croit, on vous suit